
REZUMAT

Teza de doctorat intitulată „**CERCETĂRI PRIVIND MECANISMELE FINANCIARE ÎN PERIOADA POST-ADERARE A ROMÂNIEI LA UNIUNEA EUROPEANĂ, PENTRU INDUSTRIA ALIMENTARĂ DIN JUDEȚUL TIMIȘ**” este structurată pe două părți, una de documentare științifică, și una de cercetări proprii, ambele părți fiind materializate în cinci capitole și urmărește:

- clarificarea conceptului de surse de finanțare, clasificare, influența și impactul asupra mediului de afaceri;
- clarificări asupra fondurilor europene de pre și postaderare;
- cercetări privind absorbția fondurilor europene în unitățile de industrie alimentară în regiunea V-vest din România;
- cercetări privind efectul produs de investiția în unitățile din industria alimentară din județul Timiș, în urma absorbției fondurilor europene, și
- cercetări privind asigurarea trasabilității într-o unitate de procesare a cărnii în urma absorbției fondurilor europene. Studiu de caz Agil S.R.L.

Scopul prezentei teze de doctorat este acela de a realiza un studiu la nivelul județului Timiș, privind absorbția fondurilor de pre și postaderare concomitent cu efectele pozitive privind efectele acestor fonduri la nivelul unităților de procesare a cărnii, precum și efectul demn de urmat rezultatelor economice asupra mediului de afaceri, în cazul nostru asupra societății comerciale Agil S.R.L.

Lucrarea ilustrează problemele în ceea ce privesc resursele la momentul analizei ale mediului de afaceri, eforturile tuturor structurilor teritoriale locale și ale agenților economici cu scopul creării unui cadru cât mai favorabil modernizării și dezvoltării acestui sector agro-alimentar al economiei, competitiv, cu axare pe dimensiunea spațială a acestuia.

Având în vedere necesitatea dezvoltării acestui segment de procesare a cărnii, cât și gradul avansat de uzură al societăților, se impun în mod stringent și obligatoriu, investițiile ca unic mod de redresare atât din punct de vedere al bazei materiale, cât și modernizarea și ridicarea nivelului de competitivitate a lor.

S-a luat în studiu situația actuală a dezvoltării sectorului de procesare a cărnii. Analiza acestuia, precum și modul și variantele de finanțare posibile atât la nivelul județului cât și la nivelul unor agenți economici. Dintre toate variantele de finanțare s-a dovedit cea mai rentabilă apelarea la finanțare prin fonduri de pre și postaderare din fonduri europene.

- Pentru o bună desfășurare a analizei și studiului am parcurs următoarele etape:
- întocmirea planului tezei;
 - culegerea informațiilor statistice;
 - prelucrarea și interpretarea datelor statistice, compararea cu cercetările specialiștilor din domeniul agro-alimentar și economic pe baza referințelor bibliografice din literatura de specialitate;
 - aplicarea cercetării de teren;
 - prelucrarea și interpretarea rezultatelor în urma cercetării de teren;
 - elaborarea concluziilor.

Prima parte a tezei, cea a cercetărilor bibliografice, cuprinde două capitole. Primul capitol „**ASPECTE GENERALE DESPRE SURSE DE FINANȚARE: CLASIFICARE, INFLUENȚĂ ȘI IMPACT**” face

o introducere în tematica bibliografică a tezei, urmărind particularitățile specifice ale posibilităților de finanțare, precum și clasificarea, influența și impactul surselor de finanțare asupra mediului de afaceri.

Clasificarea surselor de finanțare după termenul operațiunilor (durată, scadență, sau termenul de maturitate) poate fi făcută astfel: - resurse financiare *pe termen scurt*, de regulă sub un an; - resurse financiare *pe termen mediu*, de regulă cu o durată de maturitate de la 1 la 5 ani; - resurse financiare *pe termen lung*, cu o durată de maturitate de peste 5 ani.

După originea fondurilor permite identificarea următoarelor grupe de resurse financiare: - autofinanțarea; - creșterea de capital propriu; - împrumuturile, inclusiv creditul comercial.

După sursele de finanțare din punct de vedere al rambursabilității lor pot fi: - resurse financiare rambursabile; - resurse financiare nerambursabile.

Este aproape exclus ca o întreprindere componentă a unui sistem economic comercial să se finanțeze în regim de *autofinanțare pură* deoarece nu se poate face abstracție de totalitatea resurselor atrase (salarii și impozite de plătit) sau de efectele comerciale de plătit care sunt generate de derularea afacerilor în sine.

Sursele principale ale finanțării pe termen scurt sunt: salariile și impozitele de plătit, creditul comercial și împrumuturile bancare, iar în anumite condiții și pe anumite piețe efectele de comerț și acceptele bancare.

Influența proiectelor de investiții asupra rezultatelor viitoare ale întreprinderii trebuie analizată avându-se în vedere că fiecare proiect de investiții determină o anumită evoluție a cheltuielilor și veniturilor care se cumulează în rezultatele de ansamblu ale întreprinderii.

Ca urmare, creșterea beneficiului contabil rezultat din compararea veniturilor și cheltuielilor determinate de proiect, în cursul fiecărui an de exploatare în viitor, este elementul de bază vizat de acest criteriu. În această situație sunt cumulate cheltuielilor aferente veniturilor și cheltuielile non cash (amortismentul) ceea ce face ca, în acest caz surplusul de bogăție creat de proiect să nu se identifice cu surplusul monetar.

Al doilea capitol al tezei “**STUDIUL FONDURILOR EUROPENE DE PRE ȘI POSTADERARE LA UNIUNEA EUROPEANĂ**” urmărește evidențierea aspectelor referitoare la fondurile europene de pre și postaderare în programele principale de finanțare .

Fondurile Structurale (F.S.) nu constituie o sursă unică de finanțare în cadrul bugetului UE, ci fiecare fond se referă la o arie tematică specifică. Fondurile Structurale nu finanțează proiecte individuale separate.

Fondul European de Dezvoltare Regională (FEDR), este adresat sprijinului și susținerii dezvoltării economice durabilă atât la nivel regional cât și local prin intermediul mobilizării factorilor locali implicați și diversificarea structurilor economice în sectoare cum ar fi cercetare și dezvoltare tehnologică.

Fondul Social European (FSE), fond care contribuie la sporirea adaptabilității forței de muncă și a întreprinderilor, creșterea accesului pe piața forței de muncă, prevenirea șomajului, prevede, *în cadrul obiectivelor „Convergența” și „Competitivitate regională și ocuparea forței de muncă”*.

Fondul European Agricol pentru Dezvoltare Rurală (FEADR) și *Fondul European pentru Pescuit (FEP)*, deși funcționează într-un sistem similar fondurilor structurale, nu fac parte din această categorie.

După anul 1990, țara noastră a fost beneficiară de asistență tehnică și economică din partea instituțiilor și organizațiilor internaționale, cu precădere prin diverse programe ale Băncii Mondiale, Băncii Internaționale pentru Reconstrucție și Dezvoltare, Băncii Europene pentru Reconstrucție și Dezvoltare etc. Aceste surse de finanțare externă sunt împărțite în următoarele categorii: - rambursabile, din partea diferitelor bănci și organizații nonguvernamentale sub formă de împrumuturi, microcredite și asistență tehnică; și - nerambursabile, care se

acordă sub formă de granturi, sprijin comunitar prin intermediul diferitelor programe destinate agriculturii și dezvoltării rurale.

Autoritățile locale și centrale care au competențe în administrarea fondurilor europene și beneficiarii contractelor care au o astfel de finanțare au obligația utilizării de reguli, caiete de sarcini și proceduri cu scopul respectării următoarelor principii: - buna administrare și gestiune financiară; -respectarea criteriilor de liberă concurență; -transparența – constă în punerea la dispoziția forurilor de resort a informațiilor; -acțiuni de prevenire a apariției unor situații care să implice conflict de interese pe parcursul întregului proces de selecție a proiectelor care se vor finanța; -excluderea cumulului.

Dezvoltarea zonelor rurale și reducerea nivelului ridicat al sărăciei din aceste zone se pot realiza prin reforme în sectorul agricol, prin dezvoltarea de capital uman și prin creșterea protecției sociale în mediul rural. România dispune de factori favorabili ca pământuri fertile, mari întinderi de pădure și o bogată rețea hidrografică și de aceea trebuie găsite soluții pentru modernizarea infrastructurii și o producție agricolă eficientă, fără a neglija importanța accesului la educație și creșterea calității serviciilor sociale din mediul rural (un sistem de sănătate accesibil tuturor locuitorilor de la sate, un sistem de pensii îmbunătățit).

În ceea ce privește România, pentru perioada de finanțare 2014-2020 pentru regiuni, zonele peri-urbane și cele rurale, PNDR va rămâne esteo sursă de finanțare importantă.

În perioada 2014-2020, toate cele 28 de state membre europene beneficiază de **99.6 miliarde euro** prin intermediul Fondului European Agricol pentru Dezvoltare Rurală (FEADR). Comisia Europeană a aprobat **24 de programe** cu o valoare totală de **27 miliarde euro**, destinate îmbunătățirii competitivității în sectorul agricol. României i-au fost alocate cele mai mari fonduri, și anume 8.128 miliarde euro.

Partea a doua a tezei, cea de cercetări proprii debutează cu capitoul "**CERCETĂRI PRIVIND ABSORBȚIA FONDURILOR EUROPENE ÎN UNITĂȚILE DE INDUSTRIE ALIMENTARĂ ÎN REGIUNEA V-VEST DIN ROMÂNIA**".

Datorită faptului că investițiile în domeniul industriei alimentare au fost întotdeauna costisitoare, numărul proiectelor depuse în 12 ani de la aderarea României la UE au fost destul de moderate. În perioada 2007-2020 au fost depuse 99 proiecte în valoare de 193323206 euro. Din această valoare totală, valoarea publică, adică cea suportată de către UE și România. Din aceste 99 proiecte s-au finalizat până în prezent 58 cu o valoare de plată de 53767011.6 euro.

Scopul cercetării efectuate este acela de a demonstra că investițiile financiare din ultimii ani, de când România a aderat la UE, au produs efecte vizibile și palpabile în economia țării, a regiunii și a județului Timiș.

Trebuie specificat că unitățile de industrie alimentară, care apelează la investiții pe baza proiectelor pe bani europeni, beneficiază în primul rând de sprijin din partea statului (20% din valoarea publică), iar pentru a atrage partea de contribuții proprii apelează la trei forme de investiții: -autofinanțarea; -credit de la fonduri de investiții cu dobândă subvenționată; -credite bancare de la bănci comerciale.

În privința valorii publice a contractelor, se poate afirma că din cele 67 de proiecte contractate, un număr de 58 au fost finalizate până la încheierea perioadei, adică 2013. Valoarea publică a celor 58 de proiecte este de 62401012 euro.

Dacă se analizează valoarea medie a unui proiect depus în perioada 2007-2013, se constată că aceasta este de aproximativ 1.9 mil. euro pe fiecare proiect, iar valoarea publică atrasă în această măsură este de aproximativ 1.1 mil. euro.

În privința proiectelor depuse pentru produse lapte-carne, am efectuat o analiză separată atât la nivelul regiunii V-Vest cât și la nivelul județului Timiș.

Din datele analizate se poate constata că în cadrul Măsurii 1.2.3 „Creșterea valorii adăugate a produselor agricole pentru produsele lapte-carne”, s-au depus un număr de 12 proiecte în valoare totală de 23971181 euro. Gradul de absorbție calculat, este de 82.89%, ceea ce constituie un randament foarte bun.

În actuala perioadă de acțiune a PNDR 2014-2020, măsura care permite sprijinul unităților de industrie alimentară este Măsura 4.2, denumită „Sprijin pentru investiții în procesarea și marketingul produselor agricole”.

În regiunea V-Vest au fost depuse un număr de 6 proiecte cu o valoare totală de 21999693 euro. Județele cele mai active au fost Arad și Timiș.

Regiunea V Vest este o zonă foarte activă din punctul de vedere al atragerii fondurilor europene și în domeniul investițiilor în industria alimentară.

În perioada analizată, din 2007 până în prezent, s-a depus, la nivelul regiunii V-Vest, un număr de 99 proiecte, care totalizează o valoare de 193323205 euro; dacă se face o medie multianuală, aceasta înseamnă 16.1 mil. euro / an.

Valoarea publică a celor 99 contracte înseamnă suma de 94956655 euro, adică cel puțin 8 mil. euro credite nerambursabile / an.

Foarte important este de reținut că în cazul creditelor nerambursabile, unitățile de industrie alimentară sunt obligate să finanțeze în aceeași măsură creditarea societății, fie prin autofinanțare, fie prin credite bancare asigurate prin însuși proiectul respective.

Băncile din regiune și chiar de la nivel național sunt interesate în acordarea creditelor cu dobânzi favorabile, recuperarea investiției fiind asigurată prin însăși siguranța proiectelor europene.

Unitățile de industrie alimentară sunt obligate să realizeze o evidență contabilă viabilă și reală, astfel obținându-se și baza reală pentru impozitarea societății (CASS, șomaj, pensie, TVA etc.).

Prin crearea de noi locuri de muncă se asigură și dezvoltarea și siguranța socială în regiune.

Cercetările privind efectul produs de investiția în unitățile din industria alimentară din județul Timiș în urma absorbției fondurilor europene au la bază analiza gradului de absorbție în cele trei perioade succesive, anume - PNDR 2007-2013 ; - Tranziție 2014-2017 ; - PNDR 2014-2020.

Situația pentru județul Timiș arată că în această perioadă că s-au depus un număr de 32 proiecte cu o valoare totală de 62902068 euro. Din această sumă, valoarea publică, adică cea acoperită de finanțare europeană (80% UE / 20% RO) este de 30551024 euro.

În perioada 2014-2020 pe raza județului Timiș au fost depuse în total 13 proiecte acoperind toată gama de investiții în domeniul industriei agro-alimentare. Valoarea totală a celor 13 proiecte se ridică la suma de 27794319 euro, din care valoarea publică a contractelor este de 13092232 euro, acoperită în proporție de 80% de către UE și de 20% de către România, restul de 50% - 70% fiind suportat de investitor din bugetul propriu (autofinanțare) sau prin credite bancare, de obicei ipotecare.

În județul Timiș s-au depus un număr de 3 proiecte, care însumează o valoare totală de 3976590 euro. Această valoare totală este compusă din două părți, una constituind valoarea publică de 1988294 euro și una reprezentând contribuție proprie de 1988296 euro.

În județul Timiș, se constată că cele trei proiecte depuse în această perioadă au o valoare totală de aproape 10 mil. euro, cu o valoare publică a investițiilor de aproape 4.5 mil. euro.

Așa cum s-a arătat, noul PNDR vine cu valori ridicate pentru acest tip de investiții, care în cazul județului Timiș se ridică la 3333231 euro total investiții, iar valoarea publică 1493052 euro.

În județul Timiș în perioada postaderare la UE, se pot trage o serie de concluzii și anume:

În prima perioadă PNDR 2007-2013 s-au depus în total 32 proiecte, din care s-au finalizat 28 în termenul stabilit și un proiect în perioada de tranziție; valoarea totală a celor 32 proiecte a fost de 62902068 euro, din care valoare publică 30551024 euro. Din această sumă s-au plătit pentru cele 29 proiecte finalizate 27369469 euro, rezultând un grad de absorbție de 89.59%.

Analizând perioada a doua a PNDR (2014-2020), se constată că au fost depuse 13 proiecte în valoare totală de 27794319 euro. Se poate observa că în această perioadă, pentru doar o treime de proiecte depuse față de perioada anterioară, s-a obținut o finanțare mult mai mare, de 2.2 mil. euro / proiect față de 1.9 mil. euro / proiect; valoarea publică a acestor proiecte este de 13092232 euro, care este în angajare aproape în întregime, având siguranța atragerii finanțării.

Se poate afirma o concentrare în mari societăți de procesare și marketing din industria alimentară, care asigură o menținere a calității, trasabilității și reglementărilor impuse de UE.

În privința unităților de procesare a cărnii și laptelui în județul Timiș, se poate afirma că în prima perioadă a PNDR (2007-2013) s-au depus 3 proiecte în valoare totală de 3976590 euro, din care valoarea publică de 1988294 euro. Din această sumă s-au plătit în total 1599937 euro, însemnând că pentru perioada de tranziție nu a mai rămas nici un proiect și nici o sumă de distribuit.

Pentru perioada a doua a PNDR 2014-2020 pentru industria procesatoare carne – lapte în județul Timiș s-au depus 3 proiecte în valoare totală de 9999693 euro, cu o valoare publică a contractelor de 4479155 euro, sumă angajată în totalitate, obținând până în prezent plăți în valoare de 31902015 euro, urmând la plată suma restantă de 1288939 euro.

Analizând valoarea proiectelor depuse în perioada 2014-2020 se constată că aceasta este cu 2007701 euro mai mare față de perioada 2007-2013. Această diferență demonstrează puterea de concentrare, profilare și specializare a unităților cu investiții în industria alimentară, asigurând și o bună respectare a calității și a condițiilor de sănătate și de trasabilitate impuse de reglementările în materie ale UE.

În ultimul capitol intitulat **”CERCETĂRI PRIVIND ASIGURAREA TRASABILITĂȚII ÎNTR-O UNITATE DE PROCESARE A CĂRNII ÎN URMA ABSORBȚIEI FONDURILOR EUROPENE. STUDIU DE CAZ AGIL S.R.L.”** am făcut o analiza potențialului de dezvoltare în toate domeniile dar mai ales în domeniul procesării producției agricole am ales o unitate din Vestul țării, în județul Timiș, care a început activitatea imediat după schimbările democratice din țara noastră profitând de facilitățile oferite de economia de piață.

Am încercat să demonstrez că aceste fonduri au fost folosite cu chibzuință și cu eficiență, producând efecte remarcabile atât din punct de vedere economic cât și în domeniul calității și a pretențiilor cu privire la asigurarea trasabilității și implementarea sistemului de control al calității HACCP.

Povestea AGIL începe în anul 1992, atunci când patru tineri (Adrian, Gabriel, Iosif, Letiția), au înființat această afacere care în prezent reprezintă o marcă, ceea ce la vremea respective doar în stadiu de vis. AGIL a demarat ca o afacere familiară care apoi s-a dezvoltat prin calitate și cantitate a mezelurilor, ceea ce a determinat creșterea numărului de clienți.

Obiectivele propuse sunt etapele pe care firma le-a parcurs de la înființare până azi, astfel:

- perioada 1992-2004: - perioada 2004-2007: - perioada 2007-2014: - perioada 2014-2020.

Evaluarea impactului investiției cu fonduri europene asupra dimensiunii în valori fizice și economice asupra societății Agil S.R.L.

Pentru realizarea obiectivelor au fost utilizate cele mai adecvate metode de analiză și sinteză în vederea scoaterii în evidență a aspectelor favorabile.

În perioada 2004-2020 firma a accesat fonduri europene în valoare totală de 24061753 lei în trei etape succesive:

- Fondurile europene accesate au fost: - Submăsura 1.1. (SAPARD) în valoare de 12883927 lei în 2007 - Submăsura 1.2.3. (PNDR) în valoare de 2476308 lei în 2009 - Submăsura 1.2.3. (PNDR) în valoare de 8701518 lei în 2012.

Indicatorii economici au cunoscut o evoluție susținută datorită în principal investițiilor în domeniul tehnologic dar și în domeniul social, astfel cifra de afaceri a crescut de la 19145946 lei la 97120063 lei (de cel puțin cinci ori). Profitul net a crescut de la 729451 lei la 10532639 lei, iar numărul de angajați a crescut de la 127 de angajați la 404 angajați.

Analizând performanțele societății Agil S.R.L. în decursul anilor și în prețuri comparabile se poate trage concluzia că evoluția este constantă și semnificativă, astfel că se poate constata că veniturile totale au crescut de la 3556000 euro la 24215726 euro, iar profitul brut a crescut de la 59000 euro la 2379993 euro.

Se poate constata deasemenea că capitalizarea este evidentă, capitalul social a crescut de la 143000 euro la 5079760 euro, iar activele totale au crescut de la 426000 euro la 9819151 euro.

Din cele prezentate în capitolele anterioare se desprind următoarele **concluzii**:

Ca o concluzie generală, cu referire la efectele pozitive a mecanismelor financiare în perioada de post-aderare, în special cu referire la industria alimentară în județul Timiș, putem să afirmăm cu siguranță că aceste mecanisme financiare au avut un efect pozitiv, salutar și hotărâtor atât la nivelul S.C. Agil S.R.L. cât și asupra economiei întregului județ.

Echilibrul financiar al unei întreprinderi este condiționat de gestionarea corespunzătoare a componentelor sale patrimoniale, îndeosebi în păstrarea capacității de onorare a obligațiilor ajunse la scadență (păstrarea solvabilității). În caz contrar (insolvabilitate), întreprinderea debitoare este pusă în situații neplăcute care pot deveni de o gravitate extremă atunci când creditorii firmei insolubile vor cere instanțelor judecătorești declanșarea procedurii de faliment ceea ce poate duce la lichidarea și deci la dispariția firmei.

Un management financiar corespunzător va analiza în permanență și evoluția altor factori externi generatori de instabilitate, pentru a-i putea controla (riscul ratei dobânzii, riscul de schimb valutar etc.).

Riscul de exploatare este reflectat de evoluția mai multor indicatori dintre care structura costurilor se constituie ca un instrument specific deosebit de important.

Riscul îndatorării este dependent de structura financiară a firmei.

Riscul de faliment se constituie ca un risc major care amenință însăși existența firmei.

Teza se încheie cu o amplă bibliografie, adecvată tematicii supuse analizei.

SUMMARY

The PhD thesis entitled "RESEARCH REGARDING THE FINANCIAL MECHANISMS IN THE POST-ACCESSION PERIOD OF ROMANIA TO THE EUROPEAN UNION, FOR THE FOOD INDUSTRY FROM TIMIS COUNTY" is structured in two parts, one of scientific documentation, and one part of own research, both sides being materialized in five chapters and aims at:

- clarification on the concept of financing sources, classification, influence and impact on the business environment;
- clarifications regarding the European pre-and post-accession funds;
- research regarding the absorption of European funds in the food industry units from the West Region of Romania;
- research regarding the effect produced by the investment in the units of the food industry in Timis County, following the absorption of European funds, and
- research regarding the insurance of traceability in a meat processing unit after the absorption of European funds. Case study Agil S.R.L.

The purpose of this doctoral thesis is to conduct a study at the level of Timiș County, on the absorption of pre-and post-accession funds simultaneously with the positive effects of these funds in meat processing units, as well as the effect worthy of economic results on the business environment, in our case on the Agil SRL company.

The paper illustrates the problems and resources of the business environment as well as the associated efforts of local structures and economic agents to create a favorable framework for the modernization and development of this competitive segment, with emphasis on its spatial dimension.

Taking in consideration the need to develop this segment of meat processing, as well as the advanced degree of companies wear are strictly and compulsorily required, investments as the only way to recover both in terms of material base and modernization and raising the level of their competitiveness.

The current situation of the development of the meat processing sector was studied, its analysis, as well as the way and financing possibilities of variants both at the county level and at the level of some economic agents. From all the financing options, it turned out to be the most profitable to use financing through pre- and post-accession funds from European funds.

In order to carry out the analysis properly, we went through the following steps:

- elaboration of the thesis plan;
- collection of statistical information;
- processing and interpreting statistical information, comparing them, where it was the case with the research of specialists in the field based on the information contained in the literature;
- application of field research;
- processing and interpreting the information contained in the research field;
- elaboration of conclusions.

The first part of the PhD thesis, the one of bibliographic research, includes two chapters. The first chapter "**GENERAL ASPECTS ON FINANCING SOURCES: CLASSIFICATION, INFLUENCE AND IMPACT**" introduces the bibliographic topic of the thesis, following the specific features of funding possibilities, as well as the classification, influence and impact of funding sources on the business environment.

The classification of financing sources according to the term of operations (duration, or maturity) can be done as follows: - short-term financial resources, usually under one year, - medium-term financial resources, usually with a maturity of at 1 to 5 years, - long-term financial resources, with a maturity of more than 5 years.

According to the origin of the funds, it allows the identification of the following groups of financial resources: - self-financing, - increase of equity, - loans, including commercial credit.

According to the financing sources from the point of view of their repay ability, they can be: - reimbursable financial resources, - non-reimbursable financial resources.

It is almost impossible for a company that is part of a commercial economic system to finance itself in a pure self-financing regime because it cannot ignore all the resources attracted (salaries and taxes payable) or the commercial effects to be paid that are generated by running businesses.

The main sources of short-term financing are: salaries and taxes payable, commercial credit and bank loans, and under certain conditions and in certain markets the effects of trade and bank acceptances.

The influence of investment projects on the future results of the enterprise must be analyzed considering that each investment project determines a certain evolution of expenses and revenues that are cumulated in the overall results of the enterprise.

As a result, the increase in the accounting benefit resulting from the comparison of revenues and expenses determined by the project, during each future year of operation, is the basic element targeted by this criterion. In this situation, the expenses related to income and non-cash expenses (depreciation) are cumulated, which means that, in this case, the surplus of wealth created by the project is not identified with the monetary surplus.

The second chapter of the PhD thesis “**STUDY OF EUROPEAN FUNDS FOR PRE AND POSTADERATION TO THE EUROPEAN UNION**” aims to highlight the aspects related to European pre- and post-accession funds in the main financing programs.

The chapter begins with the description of the main pre- and post-accession funds by going through the funds - PHARE, -ISPA, -SAPARD, but also the funds - European Regional Development Fund (ERDF), - European Social Fund (ESF), - Cohesion Fund (CF) and respectively: -European Fund for Agriculture and Rural Development (EAFRD) - European Fisheries Fund (EFF).

The Structural Funds (F.S.) are not a single source of funding within the EU budget, but each fund covers its specific thematic area. The Structural Funds do not finance separate individual projects.

The European Regional Development Fund (ERDF) supports sustainable economic development at regional and local level by mobilizing local capacities and diversifying economic structures in areas such as research and technological development.

The European Social Fund (ESF), which contributes to increasing the adaptability of the workforce and enterprises, increasing access to the labor market, preventing unemployment, provides, within the objectives of Convergence and Regional Competitiveness and Employment".

The European Agricultural Fund for Rural Development (EAFRD) and the European Fisheries Fund (EFF), although operating in a system similar to the Structural Funds, do not fall into this category.

After 1990, Romania benefited from technical and economic assistance from international institutions and organizations, mainly through various programs, activities of the World Bank, the International Bank for Reconstruction and Development, the European Bank for Reconstruction and Development, etc. External financing sources can be grouped into: - repayable, granted by various banks and non-governmental organizations

in the form of loans, microcredits and technical assistance; and - non-reimbursable, in the form of grants, Community support through various programs in the field of agriculture and rural development.

The authorities with competences in the management of European funds and the beneficiaries of the contracts that have such financing have the obligation to use rules and procedures that ensure the observance of the following principles: - a good financial management; -respecting the principles of free competition - transparency - making information available to all interested parties -preventing the occurrence of situations of conflict of interest during the entire selection procedure of the projects to be financed; -exclusion of cumulation.

The development of rural areas and the reduction of the high level of poverty from these areas can be achieved through reforms in the agricultural sector, through the development of human capital and by increasing social protection in rural areas. Romania has favorable factors such as fertile lands, large forest areas and a rich hydrographic network and therefore solutions must be found to modernize infrastructure and efficient agricultural production, without neglecting the importance of access to education and increasing the quality of social services from rural areas, (an accessible health system to all villagers, an improved pension system).

Regarding Romania, for the 2014-2020 funding period for regions, peri-urban and rural areas, PNDR will remain an important source of funding.

In the period 2014-2020, all 28 European Member States benefit from 99.6 billion euros through the European Agricultural Fund for Rural Development (EAFRD). The European Commission has approved 24 programs with a total value of 27 billion euros, aimed at improving competitiveness in the agricultural sector. To Romania has been allocated the largest funds, namely 8.128 billion euros.

The second part of the thesis, the one of own research, begins with the third chapter regarding the absorption of European funds in the food factories in the V-West region of Romania.

Due to the fact that investments in the food industry have always been expensive, the number of projects submitted in the 12 years since Romania's accession to the EU has been quite moderate. In the period 2007-2020, 99 projects worth 193,323,206 euros were submitted. Of these 99 projects, 58 have been completed so far with a payment value of 53,767,011.6 euros.

The purpose of the research developed is to demonstrate that financial investments in recent years, since Romania joined the EU, have produced visible and palpable effects in the economy of the country, the region and Timis County.

It should be specified that the food industry units, which use investments based on European money projects, benefit primarily from state support (20% of public value), and to attract their share of contributions they use three forms of investment: -self-financing -lending from investment funds with subsidized interest -banking from commercial banks.

Regarding the public value of the contracts, it can be stated that out of the 67 contracted projects, a number of 58 were completed by the end of the period, meaning 2013. The public value of the 58 projects is 62,401,012 euros.

If we analyze the average value of a project submitted in the period 2007-2013, it is found that it is about 1.9 million euros per project, and the public value attracted to this extent is about 1.1 million euros.

Regarding the projects submitted for milk-meat products, we performed a separate analysis both in the V-West region and in Timis County.

From the analyzed data it can be seen that within Measure 1.2.3. "Increasing the added value of agricultural products for milk and meat products", a number of 12 projects were submitted with a total value of 23,971,181 euros. The calculated degree of absorption is 82.89%, which is a very good yield.

In the current period of action of PNDR 2014-2020, the measure that allows the support of food industry units is Measure 4.2, called "Support for investments in processing and marketing of agricultural products".

In the V-West region, a number of 6 projects were submitted with a total value of 21,999,693 euros. The most active counties were Arad and Timis.

Region V West is a very active area in terms of attracting European funds and investing in the food industry.

During the analyzed period, from 2007 to the present, a number of 99 projects were submitted at the level of the V-West region, totaling a value of 193,323,205 euros; if a multiannual average is made, this means 16.1 million Euro/year.

The public value of the 99 contracts means the amount of 94,956,655 euros, meaning at least 8 million euros of non-reimbursable loans/year.

It is very important to note that in the case of non-reimbursable loans, the food industry units are obliged to finance the company's credit to the same extent, either through self-financing or by bank loans secured by the project itself.

Banks from the region and even at national level are interested in granting loans with favorable interest rates, the return on investment being ensured by the very security of European projects.

The food industry units are obliged to make a viable and real accounting, thus obtaining the real basis for the taxation of the company (CASS, unemployment, pension, VAT, etc.).

The creation of new jobs also ensures development and social security in the region.

I performed an analysis of the absorption degree in the three successive period 2007-2013; - Transition 2014-2017; - PNDR 2014-2020.

The situation for Timis County shows that during this period a number of 32 projects with a total value of 62,902,068 euros were submitted. From this amount, the public value, meaning the one covered by European funding (80% EU/20% RO) is 30,551,024 euros.

In the period 2014-2020 in Timis County, were submitted in total 13 projects covering the entire range of investments in the field of agri-food industry. The total value of the 13 projects amounts to 27,794,319 euros, of which the public value of the contracts is 13,092,232 euros, 80% covered by the EU and 20% by Romania, the remaining 50% - 70% being borne by the investor from his own budget (self-financing) or through bank loans, usually mortgages.

In Timis County, a number of 3 projects were submitted having a total value of 3,976,590 euros. This total amount is composed of two parts, one constituting the public value of 1,988,294 euros and one representing its own contribution of 1,988,296 euros.

In Timis County, it is found that the three projects submitted during this period have a total value of almost 10 million euros, with a public value of investments of almost 4.5 million euros.

As it was shown, the new PNDR comes with high values for this type of investments, which in the case of Timis County amounts to 3,333,231 euros total investments and the public value 1,493,052 euros.

In Timis County in the period after joining the EU, a series of conclusions can be drawn, namely:

In the first period of NRDP 2007-2013, a total number of 32 projects were submitted, of which 28 were completed within the deadline and one project during the transition period, the total value of the 32 projects was 62,902,068 euros, of which public value 30,551,024 euro. From this amount, 27369469 euros were paid for the 29 completed projects, resulting in a degree of absorption of 89.59%.

Analyzing the second period of PNDR (2014-2020), it is found that 13 projects were submitted, having a total value of 27,794,319 euros. It can be seen that during this period, for only one third of projects submitted compared to the previous period, a much higher funding was obtained, of 2.2 million euro/project compared to 1.9 million euro/project; the public value of these projects is 13,092,232 euros, which is almost entirely committed, having the security of attracting funding.

There can be a focus on large food processing and marketing companies, which ensure that the quality, traceability and regulations imposed by the EU are maintained.

Regarding the meat and milk processing units from Timis County, it can be stated that in the first period of PNDR (2007-2013) 3 projects were submitted with a total value of 3,976,590 euros, of which the public value of 1,988,294 euros. From this amount, a total of 1,599,937 euros were paid, meaning that for the transition period there were no projects left and no amount to be distributed.

For the second period of PNDR 2014-2020 for the meat-milk processing industry from Timis County, 3 projects were submitted with a total value of 9,999,693 euros, with a public value of contracts of 4,479,155 euros, amount fully committed, obtaining so far payments amounting to 31,902,015 euros, following the payment of the remaining amount of 1,288,939 euros.

Analyzing the value of the projects submitted in the period 2014-2020, it is found that it is 2,007,701 euros higher than in the period 2007-2013. This difference demonstrates the strength of concentration, profiling and specialization of units with investments in the food industry, while also ensuring good compliance with the quality and health and traceability conditions imposed by EU regulations.

In the last chapter entitled **“RESEARCH ON TRACEABILITY IN A MEAT PROCESSING UNIT AFTER THE ABSORPTION OF EUROPEAN FUNDS EFFECT. CASE STUDY AGIL SRL”** we made an analysis of the development potential in all fields but especially in the field of agricultural production processing we chose a unit in the West, located in Timis County, which started immediately after the democratic changes in our country taking advantage of the facilities offered by the market economy

In this PhD thesis we try to demonstrate that these funds have been used wisely and efficiently, producing remarkable effects both economically and in the field of quality and claims regarding traceability and quality products HACCP.

The story of AGIL begins in 1992, when four young people (Adrian, Gabriel, Iosif, Letitia), founded this business, which today is a brand, it was just a dream. AGIL started as a family business that continued to grow, the quality of the sausages causing an increase in the number of customers.

The proposed objectives are the stages that the company has gone through since its establishment, as follows:

- period 1992-2004: - period 2004-2007: - period 2007-2014: -period 2014-2020.

The evaluation of the investment impact in terms of European funds on the size in physical and economic values on the company Agil S.R.L.;

In order to achieve the objectives, the most appropriate methods of analysis and synthesis were used in order to highlight the favorable aspects.

In the periods 2004-2020, the company accessed European funds in the total amount of 24,061,753 RON in three successive stages.

- The European funds accessed were: - Sub-measure 1.1. (SAPARD) amounting to 12,883,927 lei in 2007 - Sub-measure 1.2.3 (PNDR) amounting to 2,476,308 lei in 2009 - Sub-measure 1.2.3 (PNDR) amounting to 8,701,518 lei in 2012.

The economic indicators experienced a sustained evolution due mainly to the investments in the technological field but also in the social field, thus the turnover increased from 19,145,946 lei to 97,120,063 lei (at least five times). The net profit increased by to 729,451 lei to 10,532,639 lei, and the number of employees increased from 127 employees to 404 employees.

Analyzing the performances of Agil SRL over the years in comparable prices, it can be concluded that the evolution is constant and significant, so it can be seen that total revenues increased from 3,556,000 euros to 24,215,726 euros, and gross profit increased by at 59,000 euros at 2,379,993 euros.

It can also be seen that the capitalization is obvious, the share capital increased from 143,000 euros to 5,079,760 euros, and total assets increased from 426,000 euros to 9,819,151 euros.

From those presented in the previous chapters, the following conclusions can be drawn:

As a general conclusion, with reference to the positive effects of the financial mechanisms in the post-accession period, especially with reference to the food industry in Timis County, we can say with certainty that these financial mechanisms had a positive, salutary and decisive effect at the level of SC Agil SRL as well as on the economy of the entire county.

The financial balance of an enterprise is conditioned by the proper management of its patrimonial components, especially in maintaining the capacity to honor the matured obligations (keeping the solvency). Otherwise (insolvency), the debtor company is put in unpleasant situations that can become extremely serious when the creditors of the insolvent company will ask the courts to initiate bankruptcy proceedings which can lead to liquidation and therefore the disappearance of the company.

Proper financial management will constantly analyze the evolution of other external factors generating instability, in order to be able to control them (interest rate risk, foreign exchange risk, etc.).

Exploitation risk is reflected in the evolution of several indicators, of which the cost structure is a very important specific instrument.

The risk of indebtedness depends on the financial structure of the company.

The risk of bankruptcy is a major risk that threatens the very existence of the company

The PhD thesis ends with an extensive references list, appropriate to the topic under analysis.
